

## SISTEM INFORMASI MONITORING PEKERJAAN SALES DI PT. BOSOWA BERLIAN MOTOR CABANG LUWUK BANGGAI BERBASIS WEB

I Ketut Putra Yasa<sup>1)</sup>, Pasilo<sup>2)</sup>

email : [poek\\_gent@yahoo.com](mailto:poek_gent@yahoo.com)<sup>1)</sup>, [pasiloselo@gmail.com](mailto:pasiloselo@gmail.com)<sup>2)</sup>

### Abstraksi

PT. Bosowa Berlian Motor Cabang Luwuk Banggai yang merupakan perusahaan dengan label penjualan mobil. Berkembangnya penjualan mobil yang pesat tidak diiringi dengan pembuatan *monitoring* pekerjaan sales selama ini *monitoring* pekerjaan sales menggunakan papan tulis yang ditulis setiap satu pekan yang dinilai kurang *efektif*. Metode penelitian yang digunakan penulis dalam penyusunan karya tulis minor yaitu metode *Observasi* yaitu Pengumpulan data dengan mengadakan penelitian dan meninjau secara langsung ke lapangan dan metode Studi Pustaka yaitu mengambil referensi dari buku-buku serta sumber-sumber yang dapat dijadikan acuan dalam penulisan penelitian ini. Hasil yang diperoleh pada penelitian yaitu, sistem informasi *monitoring* pekerjaan *sales* pada PT. Bosowa Berlian Motor Cabang Luwuk Banggai Selama ini *monitoring* pekerjaan sales menggunakan papan tulis yang ditulis setiap satu pekan yang dinilai kurang *efektif* sistem yang ada perlu dikembangkan lagi agar memonitoring pekerja secara *up to date*. Dengan adanya sistem informasi *monitoring* pekerjaan *sales* ini di harapkan dapat membantu proses *monitoring* Pekerjaan Sales yang lebih efektif dan menarik yang dapat digunakan dengan mudah oleh perusahaan serta dapat memonitoring pekerjaan sales secara *up to date*.

### Kata Kunci :

Sistem Informasi *Monitoring* Pekerjaan Sales, PT. Bosowa Berlian Motor, *Web*

### Abstract

*PT. Bosowa Berlian Motor Luwuk Banggai Branch which is a company with a car sales label. The rapid development of car sales is not accompanied by the creation of monitoring sales work so far, monitoring sales work using a blackboard written every one week is considered less effective. The research method used by the author in the preparation of minor papers is the observation method, namely collecting data by conducting research and reviewing directly in the field and the library study method, namely taking references from books and sources that can be used as references in writing this research. The results obtained in the research, namely, the information system for monitoring sales work at PT. Bosowa Berlian Motor Luwuk Banggai Branch So far, monitoring sales work using a blackboard written every week is considered ineffective, the existing system needs to be developed again to monitor workers up to date. With this sales job monitoring information system, it is hoped that it can help the Sales Job Monitoring process more effectively and attractively that can be used easily by the company and can monitor sales work up to date*

### Keywords :

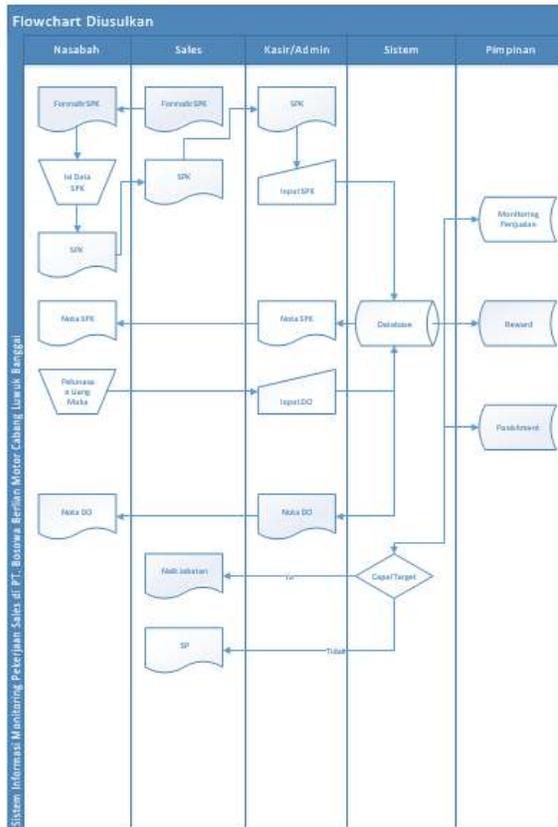
*Sales Job Monitoring Information System, PT. Bosowa Berlian Motor, Web.*

### Pendahuluan

*Monitoring* penjualan pada PT. Bosowa Berlian Motor Cabang Luwuk Banggai menjadi sebuah kegiatan sehari-sehari yang digunakan kepala cabang untuk monitoring kinerja sales serta pencapaian sales dalam waktu 1-5 hari, pencapaian sales akan diaudit oleh kepala cabang bulan 6 dan bulan 12 memenuhi target atau tidak sesuai planing yang di tulis oleh saleh itu sendiri. Kendala dalam perusahaan tersebut adalah tidak adanya aplikasi untuk memberi informasi pekerjaan sales. Selama ini monitoring pekerjaan sales menggunakan papan tulis yang ditulis setiap satu pekan yang dinilai kurang efektif. Dengan kemudahan fasilitas monitoring sales berbasis website yang bisa diakses dimana saja dan kapan saja, maka akan mempermudah dalam penyampaian informasi baik terhadap sales maupun kepada pimpinan. Batasan masalah penelitian ini adalah sistem informasi ini tidak membahas

pembayaran angsuran atau kredit, sistem yang dibuat tidak membahas tentang retur barang dan sistem informasi yang dibuat tidak membahas stok barang. Adapun tujuan dari penelitian ini adalah dapat membuat Sistem Informasi Monitoring Pekerjaan Sales agar mempermudah monitoring penjualan yang lebih efektif dan menarik yang dapat digunakan dengan mudah oleh perusahaan serta dapat memonitoring pekerjaan sales secara *up to date*. Hasil dari penelitian ini yakni sistem informasi monitoring pekerjaan sales pada PT. Bosowa Berlian Motor Cabang Luwuk Banggai Selama ini monitoring pekerjaan sales menggunakan papan tulis yang ditulis setiap satu pekan yang dinilai kurang efektif sistem yang ada perlu dikembangkan lagi agar memonitoring pekerja secara *up to date*. Dengan adanya sistem informasi monitoring pekerjaan sales ini di harapkan dapat membantu proses Monitoring Pekerjaan Sales yang lebih efektif

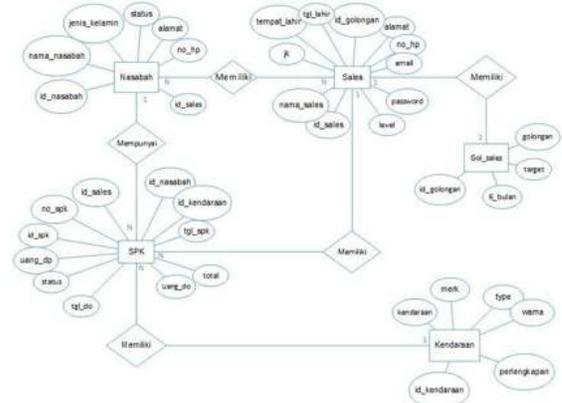




Gambar 3. Sistem yang diUsulkan

No.	Nama Item	Data Type	Size	Field Kunci
1.	Id_spk	int	11	Primary Key
2.	No_spk	varchar	9	
3.	Id_sales	int	11	Foreign Key
4.	Id_nasabah	int	11	Foreign Key
5.	Id_kendaraan	int	11	Foreign Key
6.	Tgl_spk	date		
7.	Uang_dp	varchar	50	
8.	Status	Int	11	
9.	Tgl_do	Date		
10.	Uang_do	Varchar	50	
11.	Total	Varchar	50	

Gambar 6. Struktur Tabel Surat Pemesanan Kendaraan



Gambar 7. ERD Sistem

### Hasil dan Pembahasan

Rancangan relasi tabel dalam database yang diperlukan dan akan digunakan dalam Sistem Informasi Monitoring Pekerjaan Sales nantinya adalah sebagai berikut:

No.	Nama Item	Data Type	Size	Field Kunci
1.	Id_sales	int	11	Primary Key
2.	Nama_sales	Varchar	100	
3.	Jk	Varchar	9	
4.	Tempat_lahir	Varchar	30	
5.	Tgl_lahir	date		
6.	alamat	Varchar	100	
7.	Id_golongan	Int	11	Foreign Key
8.	No_hp	Varchar	12	
9.	Email	Varchar	255	
10.	Password	Varchar	8	
11.	Level	Varchar	8	

Gambar 4. Struktur Tabel Sales

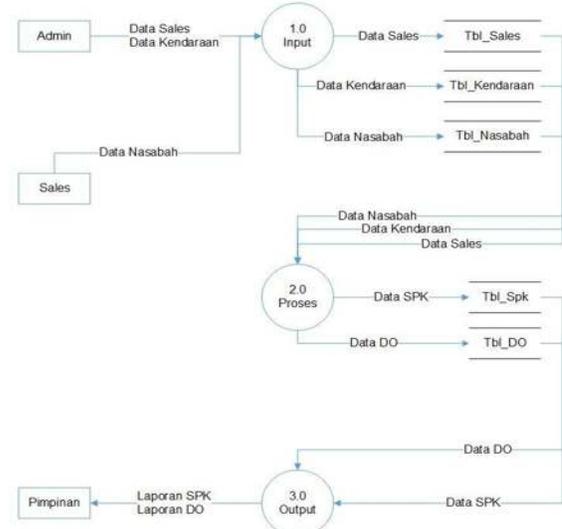
No.	Nama Item	Data Type	Size	Field Kunci
1.	Id_nasabah	int	11	Primary Key
2.	Nama_nasabah	Varchar	150	
3.	Jenis_kelamin	Varchar	9	
4.	status	Varchar	11	
5.	alamat	Varchar	200	
6.	No_hp	int	12	
7.	Id_sales	int	11	Foreign Key

Gambar 5. Struktur Tabel Nasabah

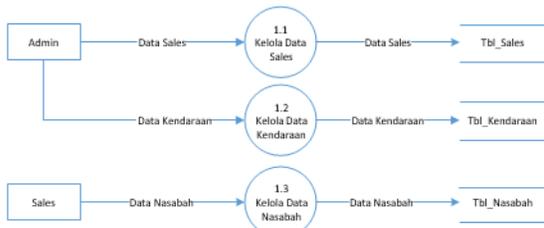
Adapun perancangan sistem dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:



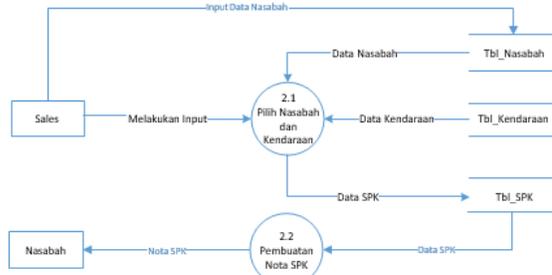
Gambar 8. Diagram Konteks



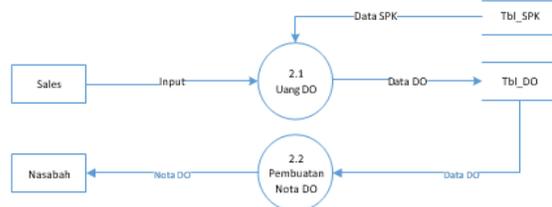
Gambar 9. DFD Level 0



Gambar 10. DFD Level 1



Gambar 11. DFD Level 2 Pembuatan SPK



Gambar 12. DFD Level 2 Pembuatan DO

Implementasi merupakan suatu penerapan atau juga sebuah tindakan yang dilakukan dengan berdasarkan suatu rencana yang sudah disusun atau dibuat dengan cermat serta juga terperinci sebelumnya, berikut implementasi sistem:



Gambar 13. Form Dashboard Sales



Gambar 14. Form Data Pemesanan Kendaraan



Gambar 15. Form Monitoring Sales



Gambar 16. Form Chart Delivery Order

## Kesimpulan dan Saran

Hasil penelitian mengenai Sistem Informasi Monitoring Pekerjaan Sales di PT. Bosowa Berlian Motor Cabang Luwuk Banggai Berbasis Web, maka dapat disimpulkan bahwa sistem Informasi monitoring pekerjaan sales pada PT. Bosowa Berlian Motor yang telah dirancang ini dapat mempermudah proses monitoring pekerjaan sales yang lebih efisien dan menarik dan sistem Informasi pekerjaan sales ini dapat menghasilkan informasi pencapaian sales namun sistem yang dibuat tidak membahas tentang Angsuran kredit, retur barang dan stok barang. Adapun saran adalah pengguna Sistem Informasi ini harus dapat menguasai dan mengontrol sistem dengan baik, untuk mengurangi tingkat kesalahan pada monitoring pekerjaan sales serta sistem ini perlu dikembangkan lagi agar menjadi sistem informasi yang lebih baik lagi perlu adanya pengembangan tentang sistem angsuran kredit, retur barang dan stok barang.

## Daftar Pustaka

- [1] Deni Darmawan dan Kunkun Nur Fauzi. 2016. *Sistem Informasi Manajemen*. Bandung: PT Remaja Rosdakarya.
- [2] Haniah dan Hamidin Dini. 2017. *Analisis dan perancangan sistem informasi*. Yogyakarta: Deepublish
- [3] Nurhachita. 2019. *Sistem Informasi Monitoring Honda Sales Order Berbasis Web pada PT. Daya Anugrah Mandiri*. Jurnal Intelektualita: Keislaman, Sosial, dan Sains. Vol. 8, No. 1, Juni 2019. ISSN 2303-2952
- [4] Deni Darmawan dan Kunkun Nur Fauzi. 2016. *Sistem Informasi Manajemen*. Bandung: PT Remaja Rosdakarya
- [5] Elly Helmut, Parlia Romadiana dan Dewi Wulan. 2019. *Pengembangan E-Procurement Menggunakan Model Fast Studi Kasus CV. Mega Sakti di pangkalpinang*. Jurnal Informanika, Volume 5 No.2, Juli- Desember 2019. ISSN 2407-1730